

המכללה האקדמית נתניה
בית המשפט למשפטים

מבחן בדיני חוזים חצי-שנתי מועד א תשע"ג.
המרצים: פרופ' סיני דויטש, ד"ר משה גלבוד
משך הבחינה 2 שעות

1. יש בכתב בכתב יד קרייא וברור. הכתיבה תעשה מצד אחד של הדף בלבד.
2. המבחן הוא בחומר סגור.
3. אורך התשובה לא עליה על זה המצוין לצד השאלה!!!
4. התשובה חייבת להיות מנוונת. יש להביא אסמכתאות רלוונטיות מהחוק והפסקה.
5. כאשר אתם מעלים טיעון כלשהו, הביאו גם את הטיעון שכונד (במידה וקיים).
6. דנו על פי הנוגדים **העובדתיים הרלכנטיטים** שבסאלתך. הנכם מתבקשים לענות באופן ישיר, אך ורק לסוגיות הרלכנטיטות המתעוררות מנתוני האירוע. תשיבות כלליות אינן רצויות.

שאלה 1 (80%) – אורך התשובה (לכל חלקיה יחד) לא עליה על 4 עמודים
אמנון תמר שותפים בחלוקת מקרכען. בתאריך 1/1 שלח אמון לTIMER הוועדה במיל':
"שלום TIMER, אני מציע למכור לך את חלקיי במקרכען תמורת 1,000,000 ש"ח. הצעתי זו בתוקף
ל- 48 שעות, אם לא תודיע לי תוך 48 שעות כי אין מעוניינת לקבל את חלקיי, ייחשב הדבר
כהטכמה מצדך להצעתי זו. בהמשך נתאם את יתר הפרטים הקטנים ונערך חוזה מפורט אצל
עורך-דין".

כעבור ארבעה ימים קיבל אמון מיל' מתמר:
"רק בעת חזרתי מחופשה וראיתי את הוועדה. אני כموון מסכימה. מציעה שנשוחת היום בערב
ונתאמ את יתר הפרטים כוגן ממועד התשלום ואת מועד חתימת החוזה המפורט אצל עורך דין".
מיד עם קבלת ההודעה מתמר מיהר אמון לטלפון אליה ואמר: "מצטער, התברר לי כי טעיתי
בהערכת שווי חיקת המקרכען שלנו. אתה מוכן למכור את חלקיי רק תמורת 1,500,000 ש"ח".
TIMER דושחת שאמון עומד בהתחייבותו וימכר לה את חלקו במקרכען תמורת 1,000,000 ש"ח
אולם אמון מסרב לכך. הצדדים מבקשים את חוות דעתכם לגבי מצבם המשפטי. דנו בכל
הטענות האפשריות של הצדדים.

שאלה 2 (10%) – אורך התשובה (לכל חלקיה) לא עליה על עמוד אחד
אבנר הוא יבואן וספק של בדים. על היא בעליτ מפעל לריפוד רהיטים. בתאריך 1/1/13 ביקר אבן
במפעל של יעל ומסר לה הצעת מחיר בכתב:
"מציע לספק בד ריפוד מסווג KVADRAT במגוון צבעים לפי קטלוג המוצרף. מחיר 55 ש"ח
למ"ר. כמות לפי דרישתך אך בכפולות של 100 מ"ר. אספקה בתוך 7ימי עסקים, תשלום תוך 30
ימים לאחר מועד האספקה. הצעת המחיר בתוקף עד 1/3/13".
בתאריך 1/2/13 שלחה יעל פקס למשרדו של אבן: "נא לספק לך 400 מ"ר בד צבע כחול-ים (מס'
קטלוגי R0101030) בהתאם לתנאי ההצעה המחיר".

לחזרת קיבלה על שיחת טלפון מבנו של אבן. הבן סיפר לה כי בתאריך 1/3 נפגע אבן
בתאונת דרכים קשה ומאז' הוא מחוסר הכרה. הבן סיפר עוד כי המשפחה פנתה לבית המשפט ולפי
בקשתה הוכרז אבן (בתאריך 1/20) כפסול דין וכי בעקבות זאת הבן מנהל CUT את העסק של
אבן. הבן הוסיף: "אבא שלי לא היה איש עסקים כל כך טוב ומכר את הסחורה מדי בזול. אני
עשה CUT שינוי יסודי בעסק. מבחינתי כל הצעות המחיר של אבי לא רלוונטיות. אני מוכן למכור
לך את הבד תמורת 80 ש"ח למ"ר". על מבקשת לקבל את עצתכם: האם היא זכאית לדרישת
אספקת הבד על פי תנאי ההצעה המקורי?!

שאלה 3 (10%) – אורך התשובה (לכל חלקיה) לא עליה על עמוד אחד
א. בפרשת גראסמן ני בידרמן קבע בית המשפט העליון כי דרישת הכתב בסעיף 8 לחוק
המקרכען היא מהותית. מהו הטעם העיקרי לכך כפי שהוטבר בפסק הדין?
ב. תנו לפחות דוגמא אחת של חוות במקרכען (בלשון החוק: "התביעות לעשות עסקה
במקרכען") שלגביו לא חלה דרישת הכתב המהותית שבסעיף 8 לחוק המקרכען.
ג. בפרשת קלמר ני גיא הכיר בית המשפט העליון בתוקפו של חוות למכירת מקרכען למרות
שלא נעשה בכתב. מהו הבסיס המשפטי לכך לפי דעת הרוב?

ב הצלחה !!!

